

Report di Sostenibilità 2019



Report di Sostenibilità 2019



Indice del Documento

8	Intervista al Digital Forensics Expert
9	Nota metodologica
10	Descrizione dell'azienda
10	Mission
10	Vantaggi
11	Le risorse interne
11	I collaboratori
11	Marketing
12	Sviluppo tecnico
12	Gli incubatori
12	BIC incubatori FVG
12	Seed money
13	Analisi SWOT
14	Descrizione del servizio
15	Semplice – Immediato – Efficace – Innovativo - Certo
16	Clientela e concorrenza
16	Il mercato e i target
17	Le convenzioni
18	l concorrenti
19	Lo screenshot, il vero competitor
20	Case Studies
20	Reputazione online
20	Violazione di proprietà intellettuale
20	Divulgazione non autorizzata
20	Data certa
20	Siti web clone
20	Venditore non autorizzato
20	Vendita di merce contraffatta
20	Finte malattie
21	Assenze non timbrate
21	Condotta online non consona
21	Certificazione di pratiche
21	Referenze non autorizzate

21	Riconoscimento del debito
21	Acquisizione email
21	Pubblicità ingannevole/SLA disattesi
21	Verifica SAL
22	Dossier pre-assunzione
22	Tutela della proposizione
22	Tutela delle proposte creative
22	Fake news
22	Stalking
22	Minacce
22	Separazioni e divorzi
24	Gli Stakeholder
24	Interviste ad alcuni clienti
26	Intervista ad alcuni partner
29	Intervista ad alcuni investitori
31	Intervista ad altri stakeholder
33	La creazione del valore
33 33	
	La creazione del valore
33	La creazione del valore Tecnologia
33 33	La creazione del valore Tecnologia Brevetti
33 33 34	La creazione del valore Tecnologia Brevetti Know-how & R&D
33 33 34 34	La creazione del valore Tecnologia Brevetti Know-how & R&D Formazione
33 33 34 34 35	La creazione del valore Tecnologia Brevetti Know-how & R&D Formazione Service
33 33 34 34 35 35	La creazione del valore Tecnologia Brevetti Know-how & R&D Formazione Service Premi ricevuti & Dicono di noi
33 33 34 34 35 35 36	La creazione del valore Tecnologia Brevetti Know-how & R&D Formazione Service Premi ricevuti & Dicono di noi Profilo ambientale
33 33 34 34 35 35 36 36	La creazione del valore Tecnologia Brevetti Know-how & R&D Formazione Service Premi ricevuti & Dicono di noi Profilo ambientale Passaggio al digitale
33 33 34 34 35 35 36 36 37	La creazione del valore Tecnologia Brevetti Know-how & R&D Formazione Service Premi ricevuti & Dicono di noi Profilo ambientale Passaggio al digitale Raccolta differenziata
33 34 34 35 35 36 36 37	La creazione del valore Tecnologia Brevetti Know-how & R&D Formazione Service Premi ricevuti & Dicono di noi Profilo ambientale Passaggio al digitale Raccolta differenziata Pratiche sostenibili
33 34 34 35 35 36 36 37 37	La creazione del valore Tecnologia Brevetti Know-how & R&D Formazione Service Premi ricevuti & Dicono di noi Profilo ambientale Passaggio al digitale Raccolta differenziata Pratiche sostenibili Risorse computazionali
33 33 34 34 35 35 36 36 37 37 37	La creazione del valore Tecnologia Brevetti Know-how & R&D Formazione Service Premi ricevuti & Dicono di noi Profilo ambientale Passaggio al digitale Raccolta differenziata Pratiche sostenibili Risorse computazionali Highlights economici



LegalEYE® è una realtà particolare; non solo una start-up innovativa, fatta da persone appassionate del proprio lavoro, che ha sviluppato in Friuli un prodotto/servizio d'eccellenza nel settore legal-tech, ma una azienda con elevato impatto sociale.

Con l'aumento costante dell'utilizzo di Internet, si sta verificando un parallelo incremento di azioni diffamatorie online, fake news, cybercrime, azioni illecite verso minori e categorie protette. Statistiche italiane ed europee ci indicano un incremento medio annuo del 5-10% di tali crimini, rivolti sia a privati cittadini sia ad aziende ed istituzioni.

In questo contesto, riteniamo sia necessario che ogni cittadino, azienda, ente e associazione possa disporre di adeguati strumenti per difendere i propri diritti e la propria reputazione.

Qui entra in gioco LegalEYE® Pro; un servizio ad uso trasversale, di semplice utilizzo, che vuole garantire ad ognuno la possibilità di cristallizzare rapidamente i contenuti presenti in rete, al fine di "fotografarne" lo stato in un dato momento e di garantirne l'utilizzabilità in ambito stragiudiziale e giudiziale.

Siamo consci che questa tecnologia - messa a disposizione della società - può fornire un importante strumento di contrasto dei crimini online, e per la tutela dei diritti di persone e aziende; tale assunzione è stata anche confermata dalla Commissione Europea, con il riconoscimento di 6 premi "Seal of Excellence" nell'ambito del progetto Horizon 2020 - SME Phase2, per l'idea di business e per l'impatto di "disruptive innovation".

Da qui si raffigura la nostra responsabilità sociale d'impresa, che ci ha portato a volere fortemente la redazione di questo primo report di sostenibilità, non solo per avere un efficace documento di presentazione verso gli stakeholder ma anche come strumento di auto-analisi e di consapevolezza.

La responsabilità sociale è un valore condiviso fra le realtà territoriali; nel nostro percorso abbiamo cercato partnership e convenzioni strategiche, nell'ottica di favorire l'innovazione nel mondo legale tramite la creazione e il supporto di azioni formative nell'ambito legal-tech, svolte anche con la collaborazione di enti istituzionali e associazioni nazionali.

Un augurio di buona lettura,

Dario Tion LegalEYE srl



Intervista al Digital Forensics Expert

Chi è il Digital Forensics Expert?

Il Consulente che si occupa di Digital Forensics è una sorte di ponte tra il cliente e l'avvocato. Ha delle competenze specifiche, molto verticali, che gli permettono di operare in un terreno spesso difficile e che includono non solo la conoscenza di tecniche e pratiche informatiche e di procedure legali, ma anche la capacità di saper spiegare in un'aula di tribunale quanto è stato fatto, rendendo semplici e comprensibili concetti scientifici complessi.

Come è nata l'idea del servizio LegalEYE® Pro?

L'idea è nata da un'esigenza pratica. In altri campi della Digital Forensics (ad esempio la copia forense di un disco fisso, o l'acquisizione di uno smartphone) esistono da anni numerosi tool estremamente validi a livello internazionale.

Non esisteva però un tool in grado di aiutare il consulente di Digital Forensics nell'acquisizione di una prova online, attività sempre più richiesta perché il crimine si sta sempre più spostando nel mondo digitale. Da quell'idea di partenza si è giunti ad un servizio a disposizione non solo dei consulenti di Digital Forensics, ma utilizzabile direttamente dagli avvocati, dalle aziende e dai privati cittadini.

Perché ritieni che questo servizio possa avere utilità nella società attuale?

Ormai è chiaro a tutti che la tutela dei propri diritti (come persone e come professionisti) deve includere anche la difesa digitale della propria famiglia e della propria azienda. E dato che il mondo digitale è veloce, sono veloci anche i pericoli, e veloce dev'essere la soluzione, per permettere a chiunque di agire nel momento stesso in cui vede lesi i propri diritti. Ritengo infine che l'esistenza di un servizio del genere possa indurre l'utente medio a pensare due volte prima di postare qualcosa, creando quindi un ambiente online meno astioso e negativo.

Qual'è il rapporto fra LegalEYE® e il mondo legale?

LegalEYE® Pro è uno strumento al servizio del mondo legale; è la migliore macchina fotografica per scattare una foto di quello che accade online, ma il regista rimane il legale. Senza un avvocato a condurre il caso, LegalEYE® Pro rimarrebbe una foto bella ma inutile. Senza LegalEYE® Pro, l'avvocato non avrebbe nessuna fotografia in mano.

Come immagini lo sviluppo futuro di LegalEYE®?

Vedo uno sviluppo tecnico per aumentare la possibilità di interfacciarsi con sempre più servizi (Google Drive, iCloud, Twitter, ecc.), e uno sviluppo sociale attraverso sempre più attività formative rivolte ai legali, alle aziende, alle famiglie.

M.A De Stefani LegalEYE srl

Nota Metodologica

Il Report di Sostenibilità 2019 di LegalEYE® è stato redatto ispirandosi liberamente ai principi e ai criteri redazionali stabiliti dal Gruppo di Studio sul Bilancio Sociale (GBS) e ai principi internazionali del GRI (Global Reporting Initiative).

Le informazioni contenute nel documento fanno riferimento alle attività svolte da gennaio a dicembre 2019 da LegalEYE® in Italia, laddove non diversamente specificato.



Descrizione dell'azienda

Dalla profonda esperienza legale delle procedure di recupero di prove da web, nasce in Friuli LegalEYE srl.

Fondata quattro anni fa dall'intuizione di tre consulenti di Digital Forensics e Information Security, LegalEYE® è il frutto di esperienze legali e di vita quotidiana che hanno dimostrato quanto la raccolta e la produzione di prove di ciò che viene pubblicato su Internet a tutela dei propri diritti sia spesso fondamentale, ma onerosa, complicata e soggetta all'errore umano, che ne invalida l'efficacia probatoria.

Il servizio è utilizzabile direttamente in cloud e permette di certificare e validare le prove raccolte online contro i crimini commessi sul web. Una sorta di garante digitale che ha debuttato a giugno 2016 – dopo oltre un anno di attività di ricerca e sviluppo - e che è indirizzato a professionisti, avvocati, aziende, agenzie investigative, Forze dell'ordine e privati.

Quasi da subito il servizio si è arricchito di funzionalità che permettono di semplificare la cristallizzazione dei profili su Facebook, Instagram, Linkedin e altri social e di acquisire anche i contenuti web riservati a specifici ambienti di navigazione.

Sappiamo, purtroppo, per esperienza che un comportamento illecito online può avvenire a qualunque ora del giorno o della notte:

da qui l'esigenza di poter cristallizzare le prove autonomamente e immediatamente, prima che queste possano essere cancellate o modificate.

Mission

La mission aziendale è stata fin dall'inizio quella di realizzare strumenti accessibili a chiunque e volti a "fotografare" con valore legale ogni contenuto presente su Internet (web, social, chat, messaggistica, webmail, ecc.) a tutela dei diritti e della reputazione di ogni soggetto giuridico, privato o pubblico.

- Vantaggi · Ovviare all'oggettiva difficoltà di raccogliere e produrre prove legate a truffe, azioni diffamatorie, stalking, attacchi da parte di cyber-criminali, azioni di ransomware.
 - · Evitare che un errore umano sempre possibile in una procedura complessa possa invalidare l'efficacia delle prove raccolte.
 - È noto come il semplice screenshot o la stampa di una pagina web non abbiano alcun valore probatorio, in quanto possono essere facilmente modificati. L'acquisizione mediante il servizio offerto da LegalEYE® consente, invece, di garantire l'autenticità e l'integrità del contenuto, indipendentemente da diversi fattori (utente che ha svolto l'acquisizione, strumento utilizzato per l'accesso al portale LegalEYE® Pro, ecc.).

Le risorse interne L'azienda è costituita ad oggi da quattro soci, ognuno detentore del 25% delle quote complessive, di cui:

- 1 IT Forensics Expert
- 1 InfoSecurity Expert
- 1 IT Network/Security Expert
- 1 Business Developer

La società è attualmente amministrata da un Amministratore Unico - Dario Tion socio operativo di LegalEYE®.

A inizio 2020 è previsto l'ingresso in società di cinque nuovi soci di minoranza che hanno confermato il relativo Commitment tra la fine del 2019 e l'inizio del 2020.

Inoltre nel primo semestre 2020 LegalEYE®, in collaborazione con il proprio advisor finanziario SeedMoney srl (https://www.seedmoney.it/) e con il portale Crowdfundme (https://www.crowdfundme.it/), è stata pianificata una campagna di equity crowdfunding che consentirà, a fronte della diluizione delle quote dei soci fondatori, un aumento di valore della società e il reperimento di risorse finanziarie necessarie per accelerare lo sviluppo della società.

I collaboratori

L'azienda ha deciso di esternalizzare alcune funzioni, potendo – tramite contratto di servizio sottoscritto con Darnet Servizi srls – reperire competenze e risorse di rilevante valore, concentrando le proprie attività su aspetti più strategici per lo sviluppo aziendale (marketing, commerciale e tecnico).

Nello specifico, le funzioni in out-sourcing sono:

- > Amministrazione e finanza
- > Segreteria e supporto clienti di primo livello
- > Supporto logistico Uffici e CED.

Marketing

Oltre ad avere una figura dedicata interna, per questa prima fase di sviluppo aziendale ci si è appoggiati ad alcuni soggetti esterni di fiducia, nello specifico:

- Consulente di marketing per piano sviluppo per investitori
- Azienda di Web Marketing (Web Industry srl Tavagnacco UD).



Sviluppo tecnico

Lo sviluppo e il mantenimento evolutivo di una soluzione complessa come LegalEYE® Pro ha richiesto negli anni il coinvolgimento di diverse realtà locali di eccellenza. Fra queste possiamo ricordare, oltre alle già citate Darnet e Web Industry:

Microsys Informatica srl (Ronchi dei Legionari – GO) Cossettini Francesco d.i. (Reana del Rojale - UD) Fabiano Giuseppe d.i. (Udine)

Gli incubatori LegalEYE® è attualmente incubata da due diverse realtà nazionali, con sede in Friuli Venezia Giulia ma con aperture su tutto il territorio nazionale.

BIC incubatori FVG

Abbiamo scelto di attivare la sede operativa presso il BIC di Trieste, così da essere in contatto con diverse startup e realtà innovative del territorio, oltre ad importanti referenti istituzionali.

In questa sede inoltre abbiamo deciso di insediare le attività di ricerca e sviluppo, strategiche per l'evoluzione dei prodotti aziendali e dell'azienda stessa.

Seed money

L'acceleratore di investimenti Seed Money srl - con sede a Udine, Milano e Londra ha visto delle potenzialità importanti nella nostra azienda, e ha deciso di supportarci nella ricerca di investitori e nello sviluppo del business.

Questa azione ha determinato già a fine 2019 l'identificazione di 5 investitori, che a breve entreranno a far parte della compagine societaria.

Analisi SWOT

Riportiamo di seguito l'analisi SWOT della nostra Società, ovvero lo strumento di pianificazione strategica più usato per valutare i punti di forza (Strengths), i punti di debolezza (Weaknesses), le opportunità (Opportunities) e le minacce (Threats) di un progetto imprenditoriale o di un'organizzazione.

STRENGHTS Punti di forza

- Siamo riusciti a implementare un servizio di utilizzo intuitivo, alla portata anche di persone che non hanno specifiche competenze informatiche: acquisire un'evidenza dalla Rete è facile come navigare con il proprio browser personale.
- · nuovi Soci di minoranza
- campagna di Equity Crowdfunding prevista per metà 2020 (che consentirà un aumento di valore della società).
- Chiara interpretazione dei clienti target.
- Brevetto italiano assegnato e brevetto europeo in fase di valutazione.
- Status di start-up innovativa per tutto il 2019.
- Conti in ordine, gestione attenta e prudente.

WEAKNESS Punti di debolezza

- Necessità di risorse finanziarie per lo sviluppo marketing, commerciale e tecnico dell'azienda.
- Ridotta liquidità nell'immediato per poter cogliere eventuali occasioni di crescita.
- Fatturato sviluppato ancora basso in ragione dei limitati investimenti in marketing effettuati finora.

OPPORTUNITIES Opportunità

- L'azienda ha piani di sviluppo del prodotto, sia verso soluzioni integrabili nelle aziende sia verso soluzioni per utenza trasversale
- Risulta di importanza strategica lo sviluppo della Applicazione Mobile in corso
- Tramite azione di Equity Crowdfunding, potenziamento dell'attività marketing in Italia, con l'acquisizione di ulteriori quote di mercato, e impostazione le basi per l'internazionalizzazione.
- Digitalizzazione sempre più spinta dell'economia.

THREATS Minacce

- Nuovi concorrenti (locali o globali).
- Possibile entrata sul mercato della cristallizzazione delle prove sul web di un grosso player internazionale che, fortemente patrimonializzato, possa acquisire in breve tempo rilevante parte del mercato.
- Non riuscire a seguire il trend di sviluppo tecnologico del settore.

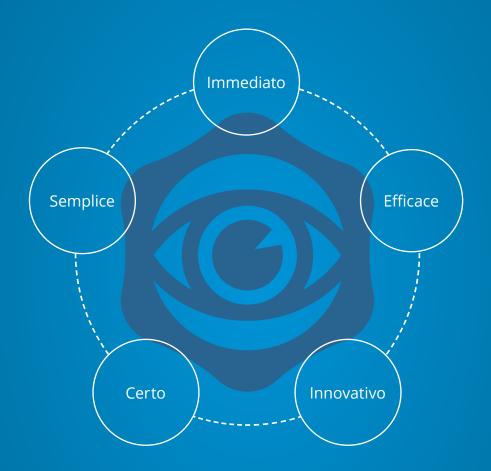


Descrizione del servizio

Il nostro innovativo servizio consente di registrare, documentare e certificare in modo semplice e sicuro, contenuti digitali, quali pagine web, immagini, video, pdf, chat, webmail e social, durante la navigazione in internet senza dover scaricare alcun software.

Acquistato il servizio, è possibile iniziare ad acquisire immediatamente le prove digitali desiderate. L'acquisizione, una volta confermata, genera un archivio certificato criptato della prova digitale valido per sempre.

LegalEYE® Pro risulta un servizio efficace in quanto garantisce l'autenticità e l'immodificabilità dei contenuti acquisiti, la loro fonte di provenienza e la data certa, al pari di una acquisizione forense svolta da personale esperto e in assenza di errore umano.





Clientela e concorrenza

Il mercato e i target Si rivolge ad avvocati, commercialisti, digital forensics expert, aziende, enti e associazioni, ma allo stesso tempo, per la sua semplicità di utilizzo, anche ai privati cittadini, chiunque abbia necessità di cristallizzare dei contenuti Internet a scopo probatorio, al fine di tutelare i propri diritti e la propria reputazione.

LegalEYE® Pro per le aziende	Proteggi il tuo business da azioni di concorrenza sleale o copia di prodotti: la cristallizzazione delle tue proposte di ingegno ne determinerà univocamente la paternità e ne tutelerà il valore sul mercato.		
	Dota il tuo ufficio risorse umane e l'ufficio legale di uno strumento innovativo per prevenire le controversie.		
LegalEYE® Pro per la P.A.	Le Pubbliche Amministrazioni sono sempre più simili ad aziende, e come tali possono sfruttare uno strumento innovativo come LegalEYE® Pro per prevenire controversie e tutelare l'operato dei dirigenti e dei funzionari.		
LegalEYE® Pro per le banche	Grazie a LegalEYE® le banche possono proteggere la reputazione online, prevenire controversie con i dipendenti, valutare clienti e acquisire prove in caso di perizie, phishing e simili.		
LegalEYE® Pro per gli studi legali	Gli elementi di prova online sono sempre più determinanti nei procedimenti penali, civili e stragiudiziali: dai un valore aggiunto al tuo cliente guidandolo verso l'utilizzo di una procedura garantita, semplice ed efficace.		

Non dobbiamo tuttavia dimenticare che il mercato potenziale più esteso è quello dei privati cittadini, in particolar modo relativo alla tutela dei propri diritti e della propria reputazione, con particolare riguardo alle attività svolte sulle piattaforme social.

Le convenzioni Abbiamo rinnovato le convenzioni con Cassa Forense e Avvocato360 offrendo a tutti gli avvocati e praticanti iscritti alle due realtà condizioni economiche privilegiate nell'utilizzo del nostro servizio.

> LegalEYE® ha sponsorizzato AIGA (Associazione Italiana Giovani Avvocati) sezione di Roma, in occasione del Consiglio Direttivo Nazionale che si è svolto a Roma il 22 e il 23 novembre 2019, permettendoci di entrare in contatto con avvocati di tutta Italia. LegalEYE® e AIGA sez. Roma firmeranno a breve una convenzione per l'anno 2020 con l'obiettivo di diffondere informazioni e cultura sul territorio italiano in merito alle tematiche della giurisprudenza e della prova digitale.

> A fine del 2019 è stata sottoscritta una partnership commerciale con Future Touch srl, per consentire un'efficace distribuzione del nostro servizio e un supporto di tecnico sul territorio del Lazio.



I concorrenti LegalEYE® si muove in un contesto molto particolare, in quanto i competitor presenti sul mercato non sono tali perché forniscono un servizio come quello di LegalEYE® Pro, ma perché operano in un settore simile.

Li analizzeremo raggruppandoli per tipologie.

Una serie di siti offre la possibilità di "salvare" una pagina web (che non richieda un'autenticazione, quindi unicamente siti pubblici).		
Questi siti operano come "black box", senza fornire spiegazioni sul loro funzionamento interno, e quindi non sono adatti ad un uso legale.		
I Consulenti di Digital Forensics attualmente utilizzano ognuno una propria metodologia di acquisizione, impiegando spesso molto tempo per realizzarla, e dovranno difendere le proprie scelte tecnologiche e procedurali in udienza.		
LegalEYE® non considera i Consulenti di Digital Forensics come competitor: una volta che il consulente conosce LegalEYE® Pro, scopre uno strumento per poter svolgere il proprio lavoro in maniera più veloce e più efficace.		
L'ultimo gruppo è composto dalle poche aziende che forniscono dei servizi che rientrano nella sfera operativa di LegalEYE® e che svolgono attività di marketing.		
Analizzando questi competitor abbiamo individuato aziende che svolgono attività consulenziale per acquisire gli elementi di interesse per conto dei clienti. Queste realtà non sono quindi dei competitor, perché non forniscono un servizio finale al cliente, ma solo un servizio di consulenza, con costi molto più alti di LegalEYE® Pro e tempi di reazione ovviamente dilatati.		

Altre aziende invece forniscono un software per acquisire con asserite modalità forensi le pagine web. Queste soluzioni però, essendo installate sui computer dei clienti, vengono a mancare della garanzia di autenticità.

Lo screenshot, il vero competitor

Il vero competitor per LegalEYE® Pro rimane lo screenshot dello schermo del PC o dello smartphone, poi inoltrato all'avvocato o stampato.

Questa pratica permane oggigiorno, e porta invariabilmente alla contestazione della prova in tribunale, e purtroppo a quel punto spesso l'elemento originale è stato cancellato e non è più recuperabile.

Questo è dovuto soprattutto all'errata lettura delle numerose sentenze di Cassazione.

La Cassazione invariabilmente ricorda che lo screenshot è indubbiamente una prova documentale accettabile in tribunale, perché in pratica qualsiasi cosa è una prova documentale e può essere portata in giudizio. La Cassazione però specifica che questo non ha alcuna relazione con l'autenticità del documento prodotto.

Ecco quindi che l'autenticità dello screenshot non può essere provata, mentre l'autenticità di quanto prodotto da LegalEYE® Pro è incontestabile.



Case Studies Reputazione online

Un'azienda, un brand, la P.A. e i privati possono essere oggetto di diffamazione o attacchi alla reputazione sui Social Network o da parte di testate giornalistiche, blog, influencer o competitor.

Utilizzato spesso da: aziende, studi legali, privati.

Violazione di proprietà intellettuale

Un competitor presenta online prodotti o marchi che sono in violazione di proprietà intellettuale.

Utilizzato spesso da: aziende, studi legali.

Divulgazione non autorizzata

Qualcuno divulga online delle informazioni confidenziali che sono protette da accordi di riservatezza.

Utilizzato spesso da: aziende, studi legali, banche.

Data certa

Dal 2016 Poste Italiane non effettua più il servizio "Data Certa": con LegalEYE® Pro la tua azienda potrà apporre data certa non solo a documenti ma anche a informazioni online.

Utilizzato spesso da: aziende, pubbliche amministrazioni, banche, studi legali.

Siti web clone

Un competitor clona il nostro sito web aziendale, o una parte.

Utilizzato spesso da: aziende, banche.

Venditore non autorizzato

Un competitor vende sul suo ecommerce dei prodotti originali che non è autorizzato a vendere.

Utilizzato spesso da: aziende.

Vendita di merce contraffatta

Un competitor vende tramite ecommerce prodotti non originali che sono contraffazioni di quelli del cliente.

Utilizzato spesso da: aziende.

Finte malattie

Un dipendente ufficialmente in malattia può comparire in foto sui social che dimostrano il suo stato di salute.

Utilizzato spesso da: aziende, pubbliche amministrazioni, banche.

Assenze non timbrate

Un dipendente ufficialmente al lavoro compare in post sui social network mentre è fuori dalla sede.

Utilizzato spesso da: pubbliche amministrazioni.

Condotta online non consona

Il dipendente mantiene una condotta online non consona al ruolo, o non conforme agli accordi stipulati, o di astio nei confronti dell'azienda

Utilizzato spesso da: aziende, banche, pubbliche amministrazioni.

Certificazione di pratiche

Possibilità di fornire ai propri uffici uno strumento per la certificazione e assegnazione di data certa a documenti web e comunicazioni interni ed esterni all'azienda.

Utilizzato spesso da: aziende, pubbliche amministrazioni, banche.

Referenze non autorizzate

Un nostro fornitore ci usa come referenza senza essere stato autorizzato a citara la nostra azienda o il nostro logo.

Utilizzato spesso da: aziende.

Riconoscimento del debito

Tramite messaggi (ad es. WhatsApp) è possibile ottenere un riconoscimento del debito. *Utilizzato spesso da: aziende, studi legali, banche.*

Acquisizione email

Poter acquisire email con modalità forensi può essere utile in casi di diatribe contrattuali, problemi con clienti o fornitori, ecc.

Utilizzato spesso da: aziende, studi legali, banche, pubbliche amministrazioni, privati.

Pubblicità ingannevole/SLA disattesi

Un fornitore propone tramite il proprio sito web o ecommerce online un servizio B2B con funzionalità/ servizi/tempistiche di intervento che poi non vengono effettivamente fornite o rispettate.

Utilizzato spesso da: aziende, pubbliche amministrazioni, privati.

Verifica SAL

Accordi con fornitori - rispetto allo sviluppo di servizi o prodotti sul web - che prevedono penali o pagamenti in base al SAL. Con LegalEYE® Pro è possibile certificare lo stato avanzamento lavori relativi a una commessa Web.

Utilizzato spesso da: aziende, pubbliche amministrazioni, banche.



Dossier pre-assunzione

È sempre più importante acquisire un dossier della storia online delle persone che vengono collocate in posizioni di rilievo.

Utilizzato spesso da: aziende, banche.

Tutela della proposizione

Possibilità di cristallizzare il proprio sito web / catalogo online / ecommerce - appena posto online - per dare data e paternità certa a immagine aziendale, prodotti e servizi, a futura tutela rispetto ad attività di concorrenza sleale/copia.

Utilizzato spesso da: aziende, studi legali.

Tutela delle proposte creative

Possibilità di cristallizzare le proprie creazioni (grafiche, prototipi, proposte creative) prima di presentarle a soggetti interessati (investitori, clienti, stakeholder in genere) per definirne data e paternità certa, così da tutelarsi da sfruttamenti non autorizzati da parte di terzi.

Utilizzato spesso da: aziende, studi legali, privati.

Fake news

L'Agenda Digitale è in prima linea nella lotta contro le fake news, che possono nuocere profondamente alle aziende, banche e P.A. Grazie a LegalEYE® Pro è possibile cristallizzare gli autori e i divulgatori di informazioni false.

Utilizzato spesso da: aziende, pubbliche amministrazioni, banche, privati.

Stalking

Lo stalking online è sempre più preponderante rispetto a quello fisico, e molto più pervasivo e dannoso per la parte offesa. Con LegalEYE® Pro puoi acquisire i messaggi privati e pubblici dello stalker prima che vengano cancellati.

Utilizzato spesso da: studi legali, privati.

Minacce

Con LegalEYE® Pro puoi acquisire messaggi che dimostrano minacce, ricatti e offese ricevute.

Utilizzato spesso da: studi legali, privati.

Separazioni e divorzi

Con LegalEYE® Pro puoi dimostrare i comportamenti online del coniuge infedele, o dimostrare la sua dallo stile di vita.

Utilizzato spesso da: studi legali, privati.





Gli Stakeholder

Interviste ad alcuni clienti

Avv. Edoardo Barbera Milano

Da quanto tempo il vostro Studio fruisce del servizio LegalEYE® Pro? 2018

Quali sono stati i motivi che vi hanno portato alla scelta di tale servizio?

Facilità d'uso e rispondenza ad esigenza di lavoro

Quali sono gli ambiti in cui viene maggiormente utilizzato?

Raccolta prove di atti contraffattivi svolti tramite internet

Può indicarci una frase che riassuma le sue considerazioni sul servizio LegalEYE® Pro e sulla sua validità?

Pratico ed efficace

Ha avuto modo di servirsi del servizio di assistenza LegalEYE®? Può darci un feedback?

Cordiale e rapido

Ha avuto la percezione che LegalEYE® sia una realtà attenta alle tematiche della responsabilità sociale d'impresa e della sostenibilità? Da cosa si desume tale attenzione?

Non ho avuto modo di approfondire tale aspetto

Come immaginate potrà avvenire il percorso di sviluppo delle relazioni di business fra il vostro Studio e LegalEYE®?

Valuteremo eventuali nuovi servizi che vorrà proporci, spinti dalla valutazione positiva di quanto fatto fino ad oggi

di Luca Novelli (Digital Forensics Expert)

In quale occasione ha utilizzato per la prima volta il servizio LegalEYE® Pro?

Quali sono stati i motivi che l' hanno portata alla scelta di tale servizio?

Un servizio riconosciuto per la cristallizzazione di prove informatiche



Può indicarci una frase che riassuma le sue considerazioni sul servizio LegalEYE® Pro e sulla sua validità?

Cristallizzazione standard

Ha avuto modo di servirsi del servizio di assistenza LegalEYE®? Può darci un feedback?

No, non c'è stato bisogno.

Ha avuto la percezione che LegalEYE® sia una realtà attenta alle tematiche della responsabilità sociale d'impresa e della sostenibilità? Da cosa si desume tale attenzione?

6 premi ricevuti dalla Commissione Europea

Consiglierebbe il servizio ad altri soggetti? Per quali motivi?

Si, il servizio è rapido ed efficace



Intervista ad alcuni partner

FutureTouch



Lei è un partner di LegalEYE® da quanto tempo? Com'è iniziata la vostra collaborazione?

FutureTouch Srl: nuova partnership [04/11/2019] Ricerca di un tools in ambito forense.

Come descriverebbe il suo rapporto con LegalEYE®?

Gli Strumenti scientifici della LegalEYE®, sono importanti tools, in ambito forense, per le attività di acquisizione elementi digitali dalla rete Internet per analisi e refertazione documentale certificata in ambito privato, per Studi Professionali, Aziendali e per organizzazione Nazionali appartenenti al Portfolio aziendale con l'opportunità di ampliare il servizio e il supporto in ambito Nazionale con nuovo potenziali clienti.

LegalEYE®, a suo avviso, è interessata a instaurare un rapporto di collaborazione strutturata con i suoi partner esterni? Perché?

Sicuramente, ampliare le opportunità e la sensibilizzazione degli argomenti sulle attività forensi ci consente di allargare la platea di interesse e le opportunità di rivendita del tools e delle attività di supporto per l'utilizzo degli strumenti di analisi nonché la formazione per gli operatori

Ha avuto la percezione che LegalEYE® sia una realtà attenta alle tematiche della responsabilità sociale d'impresa e della sostenibilità? Da cosa si desume tale attenzione?

Definirle percezione è errato. Le tematiche sono parte integrate del progetto divulgativo, commerciale e formativo del team aziendale LegalEYE® come anche la scelta dei partner territoriali per la commercializzazione e per il post-vendita dei servizi proposti.

Ritiene che la diffusione di uno strumento come LegalEYE® Pro possa avere qualche impatto sull'attuale contesto sociale?

Impatto sicuramente positivo. Il processo di digitalizzazione sociale in Italia sta crescendo notevolmente, quindi l'esigenza di acquisire e certificare prove digitali diventano elementi focus per ogni fine a tutela giuridica in ambito giuslavorista, civili, penali e altro.

Come immaginate potrà avvenire il percorso di sviluppo delle relazioni di business fra la Vostra Azienda e LegalEYE®? Che implicazioni avrà per la Vostra realtà?

L'obiettivo è la collocazione del tools, come strumento di lavoro, tuttavia gli aspetti divulgativi coinvolgono molti temi tra cui : Sensibilizzazione della potenzialità del prodotto, semplicità nell'uso del tools, gli eventi di formazione, i Social come strumenti divulgativi, il supporto nella post fornitura, le convenzioni con Organizzazioni e Associazioni. Nessuno di questi temi implica dei limiti, anzi possono generare interessanti opportunità da condividere con altri partner qualificati.

dott. Marco Moretti

Web Industry Srl



Lei è un partner di LegalEYE® da quanto tempo? Com'è iniziata la vostra collaborazione?

Web Industry è partner di LegalEYE® dal 2016. Una collaborazione nata dall'incontro con i soci dell'Azienda i quali hanno condiviso, fin da subito, il progetto "in pectore". L'idea ha da subito attirato il nostro interesse in quanto andava a intercettare una delle grandi problematiche del mondo "digital": la tutela della Reputation di individui, professionisti ed aziende, contro coloro che ne minano l'integrità attraverso contenuti diffamatori. L'ingaggio è stato immediato, in ragione della bontà della proposta di valore, della mission e della vision aziendale.

Come descriverebbe il suo rapporto con LegalEYE®?

La relazione con LegalEYE® è improntata sull'ottimo rapporto di fiducia con i soci, con i quali è possibile condividere pro e contro progettuali, in modo assolutamente sereno e costruttivo, senza alcun rischio conflittuale, come avviene invece in tante altre partnership. L'assoluta moralità e professionalità delle parti assicura un quadro di relazione forte e di assoluta qualità.

LegalEYE®, a suo avviso, è interessata a instaurare un rapporto di collaborazione strutturata con i suoi partner esterni? Perché?

LegalEYE® prevede di intavolare con i propri key - Partners una relazione di lunga durata, strategia questa che permette al partner di:

- acquisire conoscenza del settore e delle logiche che lo governano diventando così, non solo esecutore, ma parte attiva nell'evoluzione del progetto.
- favorire la qualità e la crescita delle relazioni interpersonali tra i diversi stakeholders impegnati su obiettivi comuni.

Ha avuto la percezione che LegalEYE® sia una realtà attenta alle tematiche della responsabilità sociale d'impresa e della sostenibilità? Da cosa si desume tale attenzione?

Da sempre i soci di LegalEYE® conducono la loro attività in modo etico, perseguendo un equilibrio sostenibile relativo a impatto ambientale, economico e sociale, e nel rispetto prioritario dei diritti umani. I loro comportamenti attestano ad un'attenzione significativa verso tali temi che ne confermano la propensione comportamentale.

Ritiene che la diffusione di uno strumento come LegalEYE® Pro possa avere qualche impatto sull'attuale contesto sociale?

Dotare persone, professionisti e organizzazioni di uno strumento in grado di tutelare la propria reputation, dagli attacchi di haters e di soggetti che usano la diffamazione, la calunnia e la distorsione in malafede dei fatti, come strumento per ledere l'immagine di una persona, di un concorrente, di un istituzione, offre un occasione unica per "disciplinare" i comportamenti di tutti coloro che vedono nella rete e nell'attuale



legislazione, un territorio franco per perpetrare comportamenti non idonei. L'avvento di uno strumento, di facile uso, capace di inchiodare legalmente i responsabili di tali azioni, ha tutte le carte per imporsi come fenomeno sociale.

Come immaginate potrà avvenire il percorso di sviluppo delle relazioni di business fra la Vostra Azienda e LegalEYE®? Che implicazioni avrà per la Vostra realtà?

Web Industry è diventata partner di LegalEYE®, certa che la proposta di valore offerta al mercato ed alle audience specifiche saprà imporsi e accompagnare l'azienda a diventare leader di un settore ad alto potenziale. La natura "digitale" del prodotto apre a numerose potenziali sinergie tra LegalEYE® e Web Industry, sia in termini di evoluzione prodotto, ad esempio in chiave di usabilità, sia in termini di marketing strategico e operativo. Per Web Industry, significherebbe l'apertura di un nuovo fronte settoriale, da presidiare in modo continuativo, con individuazione degli stakeholder interni, da dedicare alle diverse attività di sostegno, previste per LegalEYE®.

Alessandro Rubini, CEO Web Industry Srl

Intervista ad alcuni investitori

Seed Money Srl

Come è venuto a conoscenza di LegalEYE® e del suo servizio?



LegalEYE® è una start-up nota da un po' in Friuli Venezia Giulia che aveva già, prima del nostro interessamento, ottenuto prestigiosi riconoscimenti dalla Commissione Europea, nell'ambito di convegni internazionali di informatica forense, da università e dalle associazioni del settore. Da buoni osservatori del nostro territorio (ricordiamo che l'incubatore SeedMoney ha una base sociale internazionale ma solide radici a Udine, dove è nato e si è sviluppato), crediamo che una delle nostre principali doti sia il fiuto per le buone nuove iniziative di business che si fanno largo (non solo) nel nostro territorio.

Quali sono le sue impressioni sull'azienda, sul team e sul piano di sviluppo?

Abbiamo deciso di accelerare la start-up in quanto abbiamo ritenuto l'idea molto valevole e con buone possibilità di espansione. Siamo di fronte a una start-up ben gestita da un team competente, iscritta nel registro nazionale delle start-up innovative, che dispone di un brevetto sugli algoritmi di acquisizione delle prove da Internet, sia in Italia (riconosciuto) sia in Europa (in fase di registrazione). Insomma, riteniamo ci siano tutti gli ingredienti per un buon successo della start-up nei prossimi anni.

Quali sono i motivi (indichi almeno tre) che hanno fatto maturare la decisione di investire nell'azienda LegalEYE®?

In pratica abbiamo già risposto nel corso delle precedenti risposte: innovatività del servizio proposto, gestione prudente ed efficiente da parte di un team competente, buone referenze e buon seguito da parte degli stakeholder nazionali e internazionali di settore. Crediamo, da buoni acceleratori e investitori early stage, che questi, più che i fatturati già fatti registrare, siano alcuni degli elementi sui quali ancorare un processo di accelerazione di medio periodo.

Ha avuto la percezione che LegalEYE® sia una realtà attenta alle tematiche della responsabilità sociale d'impresa e della sostenibilità? Da cosa si desume tale attenzione?

Abbiamo visto, onestamente, poche start-up early stage negli ultimi anni redigere il loro primo report di sostenibilità in piena attività di sviluppo e di lancio della propria impresa. Di solito si aspetta qualche anno e ci si propone quando i risultati sono già stabilizzati. Questo lo riteniamo un sintomo di sostenibilità nel dna della start-up friulana, che ci lascia ben sperare per il futuro della realtà udinese. In effetti, LegalEYE® ha ben compreso che il Report di Sostenibilità, oggi, è lo strumento principe per il dialogo con i numerosi e pregiati stakeholder della start-up.



Laurelli Ing. Mario

Com'è venuto a conoscenza di LegalEYE® e del suo servizio?

Tramite SEED Money, società specializzata nell'individuare start-up ad alto valore innovativo, di cui sono socio.

Quali sono le sue impressioni sull'azienda, sul team e sul piano di sviluppo?

Ottime. Impresa innovativa in un settore in cui il modello di impresa palesa ancora un ritardo tecnologico e organizzativo. Team motivato e preparato. Piano di sviluppo aggressivo ma comunque commisurato alle opportunità offerte dal mercato di riferimento.

Quali sono i motivi che hanno fatto maturare la decisione di investire nell'azienda LegalEYE®?

Il progetto. La registrazione, documentazione e certificazione dei contenuti digitali acquisiti durante la navigazione Internet e la possibilità di poterli esibire in sede giudiziale con valore probatorio è un prodotto che avrà una richiesta crescente nei prossimi anni.

Il team, su cui confermo il mio giudizio positivo rigiuardo la freschezza di idee, la motivazione e la preparazione.

Il mercato in cui opera, che pare finalmente maturo ad aprirsi all'uso di strumenti digitalmente e tecnologicamente evolutivi come quelli proposti dall'azienda.

Ha avuto la percezione che LegalEYE® sia una realtà attenta alle tematiche della responsabilità sociale d'impresa e della sostenibilità? Da cosa si desume tale attenzione?

Si. Il significativo impatto sociale che l'azienda avrà con i suoi strumenti di contrasto al cyber-crime e di tutela dei diritti di individui, aziende, enti ed associazioni testimonia l'attenzione di LegalEYE® alle tematiche della responsabilità sociale d'impresa. LegalEYE® peraltro ha in previsione di pubblicare il prossimo bilancio come bilancio sociale.

Quali sono le aspettative del suo intervento in LegalEYE®?

Mi attendo che LegalEYE® Pro diventi un punto di riferimento e un utile ausilio per gli studi di avvocati che abbiano necessità di portare in giudizio elementi di prova on line. Mi attendo inoltre, nel medio-lungo termine, anche un ritorno economico legato all'incremento del valore della società o che si quoti su un mercato regolamentato.

Ci sono suggerimenti o spunti di miglioramento che vuole segnalare alla società?

Nessun suggerimento.

Intervista ad altri stakeholder

Banca Ter



Da quanto tempo LegalEYE® usufruisce dei servizi del Vostro istituto bancario?

L'azienda è divenuta cliente nel gennaio 2017, quindi sono ormai due anni che i rapporti si sono instaurati.

Possiamo affermare che esiste un rapporto fiduciario fra il Vostro istituto e l'azienda? In quali termini?

Assolutamente si, in quanto il nostro istituto si è reso disponibile a concedere affidamenti all'azienda.

Con quali modalità avete supportato LegalEYE® nel percorso di crescita degli ultimi anni?

Al fine di supportare l'azienda nella crescita dei volumi e per il sostentamento degli investimenti, BancaTER Credito Cooperativo F.V.G. ha concesso affidamenti all'azienda.

Come immaginate potrà avvenire lo sviluppo delle relazioni fra il Vostro istituto e LegalEYE® nei prossimi anni?

Confidiamo nell'incremento dei volumi dell'azienda e pertanto saremo disponibili ad affinancarla nelle esigenze finanziarie e di liquidità, oltre che nella fornitura di servizi collateriali quali assicurazioni o parabancario.

Dott. Simone Pigano

BIC Incubatori FVG



Lei è un partner di LegalEYE® da quanto tempo? Com'è iniziata la vostra collaborazione?

LegalEYE® è insediata presso l'incubatore dal settembre 2018 in seguito ai contatti avviati precedentemente.

Come descriverebbe il suo rapporto con LegalEYE®?

LegalEYE® è insediata presso l'incubatore BIC di Trieste e quindi usufruisce dei servizi previsti: incubazione, consulenza e informazione su bandi e finanziamenti. Sin dal principio è stata instaurata una collaborazione leale e positiva.

LegalEYE® - a suo avviso - è interessata a instaurare un rapporto di collaborazione strutturata con i suoi partner esterni? Perche?

LegalEYE® ha sempre assicurato una collaborazione propositiva al fine di migliorare i servizi erogati e cogliere così tutte le esigenze dei partner esterni.

Ha avuto la percezione che LegalEYE® sia una realtà attenta alle tematiche della responsabilità sociale d'impresa e della sostenibilità? Da cosa desume tale attenzione?

LegalEYE® ha sempre applicato principi di massima collaborazione , trasparenza e sostenibilità nei confronti di BIC Incubatori FVG e anche verso le realt che BIC ha avuto modo di far conoscere a LegalEYE.



Ritiene che la diffusione di uno strumento come LegalEYE® Pro possa avere qualche impatto sull'attuale contesto sociale?

Riteniamo che il servizio di LegalEYE® Pro sia estremamente interessante, utile e tecnologicamente innovativo alfine di garantire la certezza nei rapporti digitali che sono sempre di più, in questi tempi, importanti per le imprese e i singoli individui.

La creazione del valore

Tecnologia

LegalEYE® Pro è un progetto innovativo, non solo relativamente all'impatto sulla società ma anche rispetto alle scelte tecnologiche fatte.

Con una opportuna alchimia fra piattaforme dei più rinomati vendor enterprise fra cui Citrix e Microsoft, soluzioni evolute open-source e la piattaforma di servizi cloud AWS, si è in grado di garantire agli utenti un ambiente sicuro e affidabile per l'acquisizione delle prove online.

Opportune verifiche effettuate prima, durante e al termine di ogni sessione di acquisizione - svolte con l'ausilio di oltre 20 controlli automatizzati - permettono di avere certezza rispetto alla integrità dell'ambiente di acquisizione e la totale riproducibiltà del processo in sede forense.

Il monitoraggio H24 dei sistemi informatici, le procedure operative su base ISO27001 e le opportune attenzioni messe in atto legate alla protezione del dato - anche rispetto al vigente Regolamento Europeo 679/16 (GDPR) - consentono di garantire la sicurezza delle informazioni trattate dalla piattaforma.

LegalEYE® Pro è un servizio in continua evoluzione, anche dal punto di vista tecnologico. Non lo consideriamo un prodotto finito, ma un servizio in continua evoluzione, nell'ottica di fornire sempre maggiori garanzie nel processo di acquisizione delle prove online e di rispondere alle richieste e agli spunti migliorativi suggeriti dagli utenti.

Brevetti La modalità di acquisizione della prova online utilizzata da LegalEYE® Pro è oggetto di brevetto, già ottenuto a livello italiano e in fase di concessione per quanto concerne il territorio europeo grazie alla collaborazione dello studio GLP di Udine.

> La scelta di brevettare l'algoritmo non nasce da un desiderio di proteggere da occhi indiscreti le modalità operative del nostro servizio, ma anzi dal voler essere trasparenti rispetto a quello che facciamo e come lo mettiamo in atto. Ricordiamo infatti che il brevetto registrato è un atto pubblico, liberamente consultabile.

> Questo passaggio di trasparenza è fondamentale sia in quanto risponde ai nostri valori aziendali, sia perché garantisce la valutabilità e la sostenibilità del processo di acquisizione in sede forense, a fronte di eventuali contestazioni di contro-parte.



Know-how & R&D LegalEYE® Pro è un servizio in continua evoluzione; le nuove esigenze nate dalle richieste dei clienti, il naturale sviluppo tecnologico del contesto in cui opera e la propensione all'innovazione fanno si che il team LegalEYE® lavori costantemente per migliorare il servizio, anche abbracciando nuove tecnologie del mondo legal-tech.

> Attualmente l'azienda sta sviluppando - presso la sede di Trieste - una soluzione di acquisizione "lite" e logiche di integrazione con il mondo block-chain, oltre ad uno sviluppo futuro coperto da riservatezza.

> In diverse attività di Ricerca e Sviluppo, l'azienda ha ottenuto la concessione di contributi, grazie a bandi regionali ed europei.

Formazione L'azienda si è posta come obiettivo societario lo sviluppo di piani formativi rivolti al mondo legale, per favorire la diffusione della conoscenza del mondo forense rispetto alle tematiche tecnologiche.

> La veloce evoluzione dello scenario informatico ha portato un gap rilevante rispetto all'impianto normativo nazionale.

> Solo con la formazione e progressiva acquisizione di competenze tecniche, l'ambito legale potrà comprendere e abbracciare il mondo informatico, consentendo quindi la tutela efficace dei diritti dei cittadini digitali.

> Anche il mondo della scuola potrà usufruire della formazione LegalEYE®, in quanto abbiamo previsto nel piano di sviluppo triennale 2020-2022 l'inserimento di attività gratuite rivolte alle scuole primarie e secondarie del territorio, al fine di rendere i giovani consapevoli di opportunità e rischi offerti dalle tecnologie digitali.

Service La nostra visione di servizio non comprende solo la disponibilità di una piattaforma d'eccellenza, ma si incentra sul supporto al cliente in tutte le fasi di rapporto con LegalEYE®: dalla valutazione delle esigenze che portano il prospect a scegliere la nostra tecnologia, alla gestione di eventuali problematiche particolari in corso di acquisizione, fino alla raccolta feedback post utilizzo del servizio.

> Tali feedback sono fondamentali per capire le esigenze della clientela e consentire un adattamento efficace della nostra proposta alle richieste degli utenti.

Premi ricevuti & Dicono di noi

Nel corso degli anni LegalEYE® ha ricevuto diversi premi internazionali;

- > 6 Seals of Excellence dalla Commissione Europea per Horizon 2020 SME Phase2
- > Top Ten Papers on IRIS 2017 (International Legal Forum Symposium)
- > Technical paper and speech on IRIS 2018

Siamo apparsi su diversi quotidiani locali e nazionali, in particolare sul Sole24ore e su Corriere Imprese, in articoli legati al mondo legal-tech.



Profilo ambientale

Un rapporto di sostenibilità prende in esame la performance di un'azienda dal punto di vista degli impatti sociali, ambientali ed economici. Non a caso, si parla anche di rendicontazione e rapporti "triple bottom line".

Da questo punto di vista, pur non essendo, per sua natura, una realtà fortemente impattante sull'ambiente, è comunque doveroso delineare alcuni profili di sostenibilità ambientale di LegalEYE®.

LegalEYE®, dal punto di vista della logistica, ha un profilo di sostenibilità ambientale tipico delle attività terziarie; crede fermamente che l'evoluzione e la crescita parta dal rispetto per l'ambiente.

Di seguito si riportano alcune best practice che caratterizzano la dimensione ambientale della società.

Passaggio al digitale

Fatturazione elettronica, gestionale interno completamente in formato digitale, corrispondenza solamente su formato digitale, gestione amministrativa, contabile e finanziaria esclusivamente su formato digitale, archivio delle pratiche in formato digitale, utilizzo della firma elettronica digitale ove possibile in vece della firma su documento cartaceo; LegalEYE® ha da subito aderito ad un programma di conversione al digitale.

La nostra società, per rendere maggiormente efficiente lo scambio di dati verso l'esterno e il sempre maggiore utilizzo del digitale, ha agevolato per tutti accessi in cloud in modo da poter consultare tutto il proprio materiale digitale ovunque ci si trovi, in particolare quando si viaggia e si trascorrono intere giornate in missione.

Raccolta LegalEYE® – presso la propria sede operativa - sposa il sistema interno di raccolta **differenziata** differenziata dei rifiuti, distinguendo tra carta, plastica e lattine. Viene selezionata in maniera differenziata la carta che viene sempre riciclata e riutilizzata oppure viene raccolta e smistata a parte.

> Per quanto riguarda i rifiuti chimici (in particolare toner delle stampanti), LegalEYE® si appoggia servizi di smaltimento offerti dalla sede ospitante.

Pratiche sostenibili LegalEYE® adotta presso la sua sede le seguenti pratiche sostenibili:

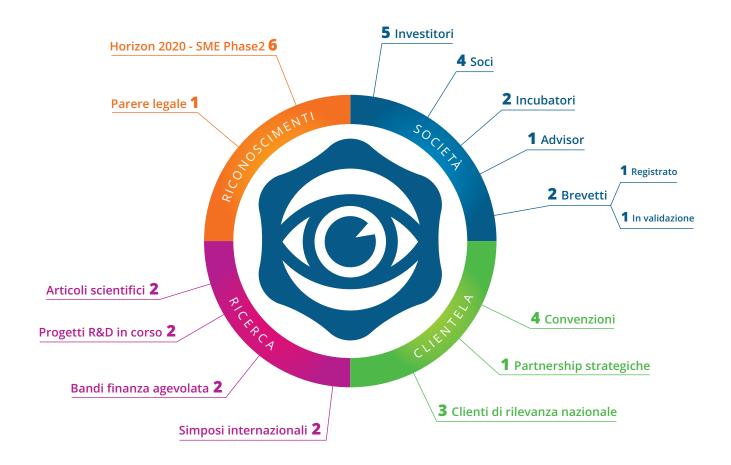
L'azienda incoraggia formalmente comportamenti per ridurre l'impatto sull'ambiente (spegnere le luci, ridurre al minimo sprechi di carta, ecc.)

computazionali

Risorse LegalEYE® utilizza risorse computazionali in cloud, scalabili, che vengono attivate progressivamente in funzione delle richieste della piattaforma, attuando così un risparmio energetico e limitando per quanto possibile il proprio impatto ambientale. Ciò si è ottenuto anche con una oculata scelta dei fornitori tecnologici impegnati nell'erogazione del servizio; in particolare la scelta di un cloud "verde", dove il fornitore primario ha un impegno per raggiungere l'obiettivo di utilizzo del 100% di energia rinnovabile per l'alimentazione dei datacenter.



Highlights economici



Obiettivi per il futuro

Siamo in un momento importante per l'azienda LegalEYE®; il nostro servizio – grazie alle attività di raccolta investimenti e ad un piano di sviluppo serrato, sia di natura marketing/commerciale sia tecnica – sta per essere proposto in maniera estesa su tutto il territorio Italiano.

Il nostro obiettivo di business è quello di far diventare LegalEYE® Pro il servizio di riferimento per l'acquisizione delle prove online.

Senza mai dimenticare che l'azienda ha un naturale impatto sul territorio in cui opera, e ha fortemente voluto inserire la formazione come punto fondante dell'oggetto sociale.

Quindi – parallelamente all'attività di promozione del servizio – continueranno con altrettanto vigore le attività formative sul territorio nazionale, rivolte non solo agli avvocati ma estese anche a scuole e associazioni, al fine di dare il nostro contributo alla lotta al cyber-crime e a creare una maggiore consapevolezza sull'utilizzo degli strumenti digitali.

Inoltre è nostro obiettivo procedere con le attività di Ricerca & Sviluppo, che ci porteranno a breve a rilasciare sul mercato ulteriori soluzioni innovative, sempre relative all'acquisizione prove da Internet, in linea con la nostra mission aziendale.

Infine il nostro sguardo – pur pensando al consolidamento ed espansione sul mercato Italia – è rivolto anche agli altri stati europei, considerata la trasversalità del nostro servizio e la relativa facilità di introduzione su mercati diversi e su diversi contesti normativi.



Conclusioni

La redazione del Report di Sostenibilità 2019 è un progetto che ha coinvolto trasversalmente l'intera azienda e molti stakeholder esterni, e che ha permesso a tutti i suoi membri di acquisire una maggiore consapevolezza di quelli che sono gli obiettivi raggiunti e quelli ancora da realizzare.

Tra i risultati raggiunti nell'ultimo anno, quelli di cui andiamo maggiormente fieri sono l'allargamento del numero delle convenzioni con stakeholder di natura legale e il lavoro compiuto, e in parte da concludere, per favorire l'ingresso in società di nuovi soci.

Credo che lo sviluppo di un'azienda non possa prescindere dallo sviluppo del team, del suo territorio e della sua comunità; ritengo pertanto essenziale impegnarci affinché le nostre azioni abbiano sempre più un impatto positivo e sostenibile.

Siamo consapevoli del fatto che siano presenti margini di miglioramento rispetto alle attività che stiamo sviluppando. Nei prossimi anni il nostro impegno sarà sicuramente di proseguire nella crescita sana, trasparente e sostenibile dell'azienda, con il coinvolgimento degli stakeholder principali.

Un particolare ringraziamento va al team che ha reso possibile la nascita e lo sviluppo di LegalEYE®; persone appassionate, dedite, creative, determinate e di sani valori, che giornalmente si dedicano all'azienda e al suo sviluppo coerente con i valori fondanti.

Mi ritengo molto soddisfatto di questa esperienza di rendicontazione. Oltre all'acquisizione di una maggiore consapevolezza, il Report di Sostenibilità ci ha consentito e ci consentirà di aprire nuove finestre di dialogo con tutti gli stakeholder e di renderli partecipi dei nostri risultati e delle nostre scelte, al di là del risultato economico d'azienda.

L'obiettivo è quello di poter dare continuità a questa attività, così da poter prefissarci sempre nuovi preziosi obiettivi, condividendo con tutti gli stakeholder – team interno e partner in primis - i risultati che saremo stati in grado di raggiungere.



Credits

Coordinamento editoriale

LegalEYE srl – Udine (UD)

Scritto in collaborazione con

Federico Barcherini - CSR Advisory - Udine (UD)

Progetto grafico

Web Industry srl – Tavagnacco (UD)

Fotografie

Archivio interno

Stampa

Area3 - Tavagnacco (UD)

Questo documento è consultabile anche sul sito web della società alla pagina: https://www.legaleye.cloud

